

Barbara M. Ramm



Barbara M. Ramm, erfolgreiche Unternehmerin und Managerin mit Herz und Verstand! Der gelernten Bürokauffrau gelang es 2001, ihre Liebe zur Medizin und ihre Leidenschaft für Führung und Vertrieb zu kombinieren. Sie wurde innerhalb kürzester Zeit die erste Managerin in einem international agierenden Medizintechnik-Unternehmen, der BEMER Int. AG. Seit 2015 ist sie Direktorin in der Führungsverantwortung für ein schnell wachsendes Unternehmen. Ihr Erfolgsfaktor für den Weg an die Spitze ist es, Menschen aus dem Herzen zu erreichen. Ihr gelingt es auf charmante, kompetente und gefühlvolle Art, Menschen erfolgreich zu einem selbstbewussten, schöpferischen und freudvollen Leben zu führen. In ihren Vorträgen begeistert und inspiriert sie die Teilnehmer, sodass sie ihrem Leben oft eine neue Richtung geben oder die bereits eingeschlagene Richtung vertiefen und ausbauen. Die positiven Folgen sind vielfältig und beeindruckend, sowohl für den Körper, für die emotionale und mentale Befindlichkeit, im Frau- bzw. Mann-Sein als auch für den beruflichen Erfolg.

„Mit Begeisterung, tief aus dem Herzen, an die Spitze.“

Themen

› Das klassische Management ist out – in der digitalen Welt gehört der „authentischen Führungskraft mit Herz“ die Zukunft.

- Charismatisch, praktisch, gut? Wie Sie Ihre eigene Führungspersönlichkeit weiterentwickeln
- Wie Sie als Führungskraft integer und glaubwürdig wahrgenommen werden und als Vorbild dienen, an dem sich Mitarbeiter gerne menschlich und fachlich orientieren
- „Wer führen will, darf fühlen lernen.“ Fühlen Führungsfrauen anders?

› Wie funktioniert Vertrieb mit Herz und Verstand im digitalen Zeitalter?

- Was die besten Verkäufer anders machen
- Vertrieb ohne emotionales Verkaufswissen ist wie addieren statt multiplizieren
- Wie Sie Ihre Neukundenakquise revolutionieren

› Resiliente Menschen bewältigen Stress, Druck, Frust und Rückschläge besser.

- Wie Sie als Führungskraft mit Druck und Stress umgehen und damit emotionale Stabilität erreichen
- Wie Sie Veränderungen als Teil Ihres Lebens annehmen und akzeptieren
- Wie Sie Krisen als überwindbare Herausforderungen betrachten

› Mit Intuition, Mut und Vision an die Spitze.

- Seien Sie ein Visionär – wie Sie als zukunftsorientierte Führungskraft ihre Mitarbeiter für ein gemeinsames Ziel motivieren
- Ist Intuition etwas typisch Weibliches, reine Gefühlssache und eher zweitrangig?
- Wie Sie mit Intuition wirksamere Entscheidungen treffen
- Mit mehr Mut zum Erfolg!

Zahlen, Daten & Fakten

Wenn Leidenschaft zu einem Vortrag wird, dann ist Barbara Ramm die Sprecherin! Sie ist eine der besten Referentinnen, die ich je erlebt habe. Sie versteht es, komplizierte Dinge einfach, lebendig und humorvoll an die Zuhörer zu vermitteln. Sie ist mehr Inspiratorin als Lehrerin und zieht ihre Energie daraus, wenn ihre Vorträge dem Publikum einen nachhaltigen Anstoß zum (Um-)Denken gegeben haben. Immer wieder ein Vergnügen, ihr zuzuhören!

Christian J.W. Klinsky, Head Of Education, BEMER Int. AG

„Kompetenz, Kontinuität, Herzlichkeit, Lebensfreude und Begeisterung sind die ansteckenden Grundlagen von Barbara Ramm. Als Direktvertriebsfachfrau gehört sie zu den besten Führungspersönlichkeiten der heutigen Zeit. Als Mentor durfte ich Barbara über ein Jahrzehnt begleiten. Sie erfüllt mich mit großem Stolz und hat einen festen Platz in meinem Herzen. Ein Stern, der immer strahlt!“

Peter Gleim sr., Chief Executive Officer, BEMER Int. AG

„Leaderqualität im Direktfachvertrieb entwickelt sich aus jahrelanger Vorbildfunktion. Barbara Ramm, eine Expertin für den Direktfachvertrieb, hat die Qualität, selbstbewusst, aber nicht anmaßend, intelligent, aber nicht belehrend, verwurzelt, aber mit gutem Gespür für Neues aufzutreten. Wir, die BEMER Int. AG mit Sitz in Liechtenstein, sind stolz, mit einer Managerin auf diesem hohen Niveau zusammenarbeiten zu dürfen.“

Peter Kaiser, Sales Manager Europe, BEMER Int. AG

„Power und Frau: Barbara Ramm versteht es, Gefühle und Intuitionen als weibliche Stärken einzusetzen.“

Network Karriere

„Barbara Ramm ist eine der inspirierendsten, authentischen Rednerinnen zum Thema Vertrieb, die die Herzen der Teilnehmer im Flug gewinnt.“

Katja Hofmann, Bestsellerautorin, Speaker und Geschäftsführerin der KMU

Engagement

Impulsvortrag
Interview / Business-Talk
Honorargruppe
Vortragssprachen



Standort



Marke & Medien

