

# Michael Matern



Michael Matern ist Unternehmer, Hochschuldozent, Motivations- & Verkaufstrainer aus Leidenschaft. Der Unternehmer startete seinen Karriereweg in der Finanzdienstleistung, in der er bis heute sehr erfolgreich tätig ist. Er sammelte seinen Erfahrungsschatz in seiner 25-jährigen selbstständigen Tätigkeit in den Bereichen Service, Akquise und Verkauf. Michael Matern ist ein Experte, wenn es um Kundengewinnung und Kundenbindung geht. Er ist ein Mann aus der Praxis für die Praxis, der auf Augenhöhe mit Vertriebsexperten, Führungskräften und Entscheidern spricht. Er weiß genau, was Unternehmen heute brauchen, um auch in der Zukunft die Umsätze und Unternehmenserfolge wirkungsvoll zu steigern. Zu seinen Kunden zählen sowohl klein- und mittelständische Unternehmen als auch Konzerne. In seinen Vorträgen und Seminaren begeistert er seine Teilnehmer mit einem breiten Spektrum an Praxisbeispielen und gelebtem Erfolgswissen. Er macht Mut, der eigenen Persönlichkeit mehr Raum zu geben.

**„Erfolge hat man gemeinsam – oder gar nicht!“**

## Themen

### › Erfolgsfaktor Persönlichkeit – Werden Sie einzigartig

- Wie Sie Ihre persönlichen Fähigkeiten sowie die Ihrer Mitarbeiter erkennen und stärkenorientiert weiterentwickeln
- Wie Sie limitierende Glaubenssätze identifizieren und auflösen
- Wie Sie zielorientierte Glaubenssätze formulieren und Ihren Erfolg nachhaltig steigern

### › Der Zehnkampf des Erfolgs – Werden Sie zum Champion

- Wie Sie Ihre maßgeblichen Erfolgsfaktoren analysieren
- Wie Sie Ihre Champion-Strategie entwickeln und erfolgreich umsetzen
- Wie Sie in allen Disziplinen punkten und dauerhaft zu den Gewinnern gehören

### › „Persönlichkeit“ verkauft – Erfolgsfaktor Mensch

- Wie Sie mit gezielten Fragen Ihre Kunden kennenlernen
- Wie Sie mit „echtem“ Hinhören und System die wirklichen Wünsche Ihrer Kunden erfahren
- Wie Sie mit Ihrer Persönlichkeit Vertrauen aufbauen und Kunden begeistern
- Wie Sie die Probleme Ihrer Kunden lösen und zum Abschluss kommen
- Wie Sie mit tabuloser Kommunikation eine dauerhafte Kundenbeziehung aufbauen

## Zahlen, Daten & Fakten

„Ich kenne Herrn Matern seit einem Jahr als Verkaufs- und Vertriebsexperten. Er ist jederzeit souverän und kann Menschen mit seiner Art und seinem großen Wissen sehr gut ansprechen und motivieren. Seine Schulungen und Vorträge sind ebenso unterhaltsam wie lehrreich – eine unbedingte Empfehlung.“

**Beate Hackmann, ehem. Vorstand Volksbank e. G.,  
Speakerin & Coach**

„Michael Matern ist ein Redner, der viel zu sagen hat. Er kommt schnell auf den Punkt und ist sehr unterhaltsam.“

**Prof. Dr. jur. Edgar Weiler**

„Michael Matern ist einer der Top Kommunikationsexperten und Speaker im deutschsprachigen Raum. Er ist bekannt für seine erlebbareren Praxistrainings. Nie um eine Antwort verlegen und immer zielgerichtet hilft er seinen, Hinhörern, die neuesten Erkenntnisse in die eigene Arbeit zu integrieren.“

**Martin Stromberg, Verlag für Technik und Wirtschaft**

„Michael Matern ist einer der Besten, wenn es um Kommunikation und effektiven Verkauf geht. Seine Seminare und Vorträge sind voller Erfolgsbeispiele aus der Praxis. Seine Veranstaltungen sind ein Muss für alle Profis und die, die es zeitnah werden wollen.“

**Roland Arndt, Trainer, Coach und Autor**

„Wer das sprachliche Rüstzeug will, um auch an den ganz großen Rädern zu drehen, sollte sich von Michael Matern inspirieren lassen. In seinen Managementseminaren glänzt er mit charmant frechem Wortwitz und zeigt mit Leidenschaft, wie Sie Kunden mit der richtigen Kommunikation für Ihr Thema begeistern.“

**Mario Lüddemann, Portfoliomanager und Finanzanalyst,  
Trainer und Tradingcoach**

[www.excellente-unternehmer.de](http://www.excellente-unternehmer.de)

Engagement / Standort / Sprachen

**Impulsvortrag**



**Interview / Business-Talk**



**Honorargruppe**

Auf Anfrage

**Standort**

Kiel

**Vortragssprachen**



Live-Booking



Marke, Medien & Empfehlung

