

Freddy Kremer

Freddy Kremer, ehemaliges Vorstandsmitglied der Deutsche Finance Holding AG in München ist ein Experte, wenn es um Vertriebsstrategien im B2B-Bereich geht. Weitere Stationen in seiner Karriere waren in der Funktion als geschäftsführender Gesellschafter einer bundesweit tätigen Unternehmensberatung und ehemaliges Vorstandsmitglied eines Hamburger Emissionshauses. Er ist Autor des Bestsellers „Reich durch Beziehungen“ sowie „Fit for Success“ und gilt seit Langem als der Spezialist, wenn es um strategische Unternehmens- und Vertriebsführung geht. Freddy Kremer ist zudem Europameister im internationalen Automobilsport 2005 und 2012. In seinen Seminaren und Vorträgen begeistert er mit seiner authentischen Unternehmerpersönlichkeit. Er versteht es, die Erfolgsfaktoren des Spitzensports in die Unternehmenswelt zu transferieren. Freddy Kremer macht Mut, sich auf seine Stärken zu konzentrieren, das volle Potenzial zu nutzen und mit Spaß und Strategie am Unternehmenserfolg zu arbeiten.

„Fit for Business – Power für Ihren Unternehmenserfolg“

Themen

› Networking im Zeitalter der Digitalisierung

- Wie Sie die Off- und Onlinewelt intelligent miteinander verbinden und das Beste aus beiden Welten vereinen
- Wie Sie zum Zielgruppenbesitzer werden und ein fruchtbares Umfeld für Wachstum schaffen
- Wie Sie die richtigen Beziehungen knüpfen, pflegen, halten und Ihren Unternehmenserfolg dadurch steigern
- Wie Sie sich und Ihr Unternehmen inszenieren und spannend für den Markt werden

› „Fit for Success“ – Was Unternehmen vom Spitzensport lernen können

- Wie Sie Visionen und Ziele entwickeln und erfolgreich umsetzen
- Wie Sie sich und andere motivieren
- Wie Sie Niederlagen als Chancen erkennen und als Energie für neue Erfolge nutzen
- Wie Sie mit Erfolgsdruck souverän umgehen und Ihre Leistungslust erhalten
- Wie Sie Stärken stärken, Menschen gewinnen, Hochleistungsteams formen und dadurch den nachhaltigen Unternehmenserfolg sichern

› Spielregeln der Führung

- Wie Sie mit der Potenzial fokussierten Strategie Stärken erkennen und überproportionales Wachstum erzielen
- Wie Sie Ihr Markenbranding so schärfen, dass Sie gefunden werden, statt suchen zu müssen
- Wie Sie mit Ihrer Einzigartigkeit in Ihrem Segment zum Marktführer werden und das Unternehmensergebnis nachhaltig steigern

Zahlen, Daten & Fakten

Freddy Kremer ist Bestsellerautor und Unternehmer aus Leidenschaft. Er entwickelte ein Unternehmen von 3 Mio. € auf 700 Mio. € Umsatz in acht Jahren.

Über den Bestseller „Reich durch Beziehungen“:

„Der neue Gründerboom in Deutschland macht es immer wichtiger, Erfahrungen zu nutzen und Chancen auszuloten. Erfolgreiches Networking ist hierfür von enormer Bedeutung. Dieses Buch sagt Ihnen, wie es funktioniert, und nennt Ihnen wichtige Adressen.“

Carola Ferstl, Moderatorin der Telebörsen bei n-tv und Bestsellerautorin

Über das gemeinsame Buch „Fit for Success“ mit Christa Kinshofer:

„Ich bin sicher, dass die Leser von den praktischen Management-tips und den vorbildhaften Karrieren Freddy Kremers und Christa Kinshofers stark profitieren können.“

Franz Beckenbauer

www.speakers-excellence.com

Engagement

Impulsvortrag
Interview / Business-Talk
Honorargruppe
Vortragssprachen



Standort



Marke & Medien



Fit for Success
ISBN: 978-3478247900
24,90 €



Reich durch Beziehungen
ISBN: 978-3478245609
24,90 €

