

Andreas Klar

Andreas Klar, Betriebswirt, Sportökonom und Autor, ist seit über 15 Jahren Unternehmer und Verkäufer mit Leidenschaft und Herz. Er startete seinen Karriereweg in der Finanzdienstleistung und schaffte es in kürzester Zeit in die Top 10 Charts der Verkaufselite eines namhaften Unternehmens mit mehr als 1.000 Verkäufern. Weitere Meilensteine auf seinem Erfolgsweg waren die Gründung und Führung von fünf Unternehmen, die bis zum heutigen Tag erfolgreich am Markt agieren. Zu seinen Kunden zählen sowohl namhafte mittelständische Unternehmen als auch internationale Konzerne. Er ist ein Mann aus der Praxis für die Praxis. Der ehemalige Fußballer versteht es, die Erfolgsprinzipien aus dem Spitzensport mit dem Business zu kombinieren. Bei seiner Besteigung des Kilimandscharo geriet Andreas Klar an persönliche Grenzen, die es zu überwinden galt. Mit seinem Erfahrungsschatz aus Sport und Business schafft er es, die Teilnehmer in Coachings, Seminaren und Vorträgen in den Bann zu ziehen. Faszinierend, inspirierend und emotional begeistert er sein Publikum mit Metaphern und gelebten Erfolgsstrategien.

„Die Qualität deiner Persönlichkeit bestimmt die Qualität deines Geschäftes“



Themen

› Die Kilimandscharo – Formel – Der Weg zum Leader

- Wie Sie mit einer starken Vision ungeahnte Energie freisetzen.
- Wie Sie Grenzen überwinden und den Gipfel stürmen.
- Wie Sie Ihre Erfolge zelebrieren, als Antrieb nutzen und eine Siegermentalität entwickeln.

› Berge versetzen – Der Weg zu mehr Verkaufserfolg

- Wie Sie lieben, was Sie tun und so Kunden magnetisch anziehen.
- Wie Sie verkaufen, ohne zu verkaufen und dadurch eine nachhaltige Kundenbeziehung aufbauen.
- Wie Sie mit System wirkungsvolle Verkaufsprozesse installieren, höhere Verkaufszahlen verwirklichen und den Unternehmenserfolg messbar steigern.

› Gipfelstürmer – Der Weg zum Hochleistungsteam

- Wie Sie gemeinsam eine Vision entwickeln und damit ein starkes Motiv schaffen.
- Wie Sie die Stärken eines jeden Einzelnen im Team analysieren und die Rollen stärkenorientiert besetzen.
- Wie Sie Ihr Team mit der Gipfelstrategie zur Höchstleistung aktivieren und das gemeinsame Ziel erreichen.

› Weitere Themen:

- „Die Spielregeln des Erfolgs“
- „Strategien für die Champions-League“
- „Siegertaktik zum Erfolg – Wie Sie Ihr Leben auf Spitzenniveau bringen.“

Zahlen, Daten & Fakten

Basler Versicherungen Deutschland, Deutscher Ring Kranken- und Lebensversicherung und finanzzebs e. V.

„Nach 1,5 Wochen kann ich sagen, dass ich selten in meinem ganzen Leben so produktiv war wie in den vergangenen Tagen.“
Grischa Lange, OVB Vertriebsgesellschaft

„Andreas hat mir in kürzester Zeit geholfen, mein eigenes Business aus dem ‚Nichts‘ zu erschaffen. Ich bin sehr dankbar und möchte Andreas als Coach an meiner Seite nicht mehr missen.“
Jill Deimel, Model & Schauspieler

„Ich habe förmlich an Deinen Lippen geklebt. Ich konnte einige Techniken schon sehr gut umsetzen und habe schon Veränderungen erzielt. Deine Seminare sind ein „Muss“ für jeden Siegertypen. Ich komme wieder!“
Janine Lohrengel, Vertrieb

„Von Andreas lernen zu dürfen ist ein Geschenk und jeden einzelnen Euro wert. Als erfolgreicher Serienunternehmer und ehemaliger Berufssportler hat er trotz seiner jungen Jahre so viel Erfahrung gesammelt, dass er unzählige bewiesenermaßen erfolgreiche Strategien hat, von denen jeder, der noch mehr im Leben erzielen will, profitieren kann. Sein Seminar ist sehr kurzweilig, die Lerneffekte wirken sich langfristig positiv aus.“
Dirk Ludwig, Swiss Life Management

www.speakers-excellence.com

Engagement

Impulsvortrag
Interview / Business-Talk
Honorargruppe
Vortragssprachen



Standort



Marke & Medien



Siegertaktik zum Erfolg
ISBN: 978-3734522789
19,95 €

