

Dirk Jakob



Dirk Jakob, Gründer der hajoona GmbH, ist Unternehmer aus Leidenschaft und ein Experte wenn es um Direktvertrieb und Potenzialentwicklung geht. Sein Unternehmen wurde von der Zeitschrift FOCUS zum Wachstumschampion 2018 gekürt. Im Ranking war hajoona im Bereich Gesundheit/Soziales/Erziehung und Bildung die Nummer eins. Von der Pike auf bis hin zur höchsten Führungsposition lernte er das Handwerk des Direktvertriebs. Verschiedenste pädagogische und psychologische Ausbildungen ergänzen seine Kenntnisse. Er ist Autor mehrerer Bücher und seine Zahlen sprechen für sich. Er hat auf seinem Karriereweg Teams mit ca. 100.000 Partnern und Unternehmen mit Milliardenumsätzen aufgebaut. Als Geschäftsführer der Horizonte Training & Consulting GmbH initiierte und leitete er verschiedene Ausbildungsakademien weltweit tätiger Unternehmen. Über 800.000 Menschen besuchten bis heute seine Trainings und Ausbildungen. Zu seinen Kunden zählen sowohl visionäre Entrepreneur, mittelständische Unternehmen als auch internationale Konzerne.

„Mit Persönlichkeit zum Lebenserfolg.“

Themen

› Erfolgsfaktor Mensch –

Der Weg zum Wachstumschampion

- Wie Sie den richtigen Vertriebsweg für Ihr Produkt finden
- Wie Sie mit einer firmeneigenen Weiterbildungsakademie sowohl Mitarbeiter finden, binden als auch Potenziale entwickeln und freisetzen
- Wie Sie die Fähigkeiten Ihrer Mitarbeiter analysieren, stärkenorientiert einsetzen und Teamflow erzeugen
- Wie Sie mit Vision, System und den richtigen Menschen von Jahr zu Jahr neue Umsatzrekorde erzielen

› Erfolg mit Herz, Hirn und Verstand

- Wie Sie Ihre innere Motivatoren identifizieren und mit Ihren persönlichen Werten in Einklang bringen
- Wie Sie mit einer starken Vision Energie freisetzen und leichter zum Ziel kommen
- Wie Sie mit Persönlichkeit und authentischem Handeln Menschen für Ihre Idee gewinnen
- Wie Sie beruflichen und privaten Erfolg verbinden und leben

› My Way –

Der Weg zur finanziellen Freiheit und zum persönlichem Glück

- Wie Sie Ihre Faktoren für persönliches Glück erkennen
- Wie Sie sich Ihren Bedürfnissen klar werden, sie anerkennen und bewusst Ihren eigenen Weg gehen
- Wie Sie negative Glaubenssätze, Widerstände und Blockaden in positive Energie wandeln

› Direktvertrieb/ Network-Marketing als Lösungsansatz

- Vorteile & Ressentiments einer Branche mit enormem Wachstum
- DV als Lösung für eine gelebte, praktische Work-Life-Balance

Zahlen, Daten & Fakten

Wachstumschampion 2018, FOCUS

„Dirk Jakob versteht es, sein Fachwissen über Vertrieb und Psychologie mit viel Emotion und Humor zu verknüpfen. Sein Motto, Business mit Herz‘ wird für sein Publikum immer direkt spürbar. Ihm ist es wichtig, viel Wissen und Information auf eine ihm typische nahbare Art so zu vermitteln, dass jeder gleich die Lust verspürt, neue Erkenntnisse und Einsichten sofort umzusetzen.“

Prof. Dr. Michael Zacharias, zählt zu den renommiertesten Wissenschaftlern, Autoren und Beratern im Direktvertrieb in Europa

„Dirk Jakob – einer der einfühlsamsten, charismatischsten und cleversten Coaches, die ich bislang kennengelernt habe!“

Ralf Ohrmann, Sportwissenschaftler, Bestsellerautor – Deutschlands bekanntester & erfolgreichster LifeCoach

„Was ich besonders an Dir schätze, ist Deine unvergleichliche Genauigkeit und Brillanz im Einschätzen von Situationen oder Menschen. [...] Was ich ebenfalls sehr an Dir schätze, ist Dein unglaublicher Blick über den Tellerrand hinweg.“

Gabi Steiner, Nr. 1 Führungskraft Weltweit, LifePlus Int.

„Dirk Jakob unterstützte uns beim Aufbau eines Handelsvertreternetzes und übernahm dabei die Rekrutierung, die Ausbildung und die Steuerung der angeschlossenen Handelsvertreter. Wir schafften es durch seine Hilfe, sehr schnell Handelsvertreter in nennenswertem Umfang aufzubauen. [...] Ohne seinen Beitrag hätten wir diese Aufgabe nicht so schnell und effizient umsetzen können. Mit dem erarbeiteten Konzept haben wir im Handelsblatt beim ‚Sales Award‘ den 2. Platz belegt.“

Daniela Lippens, Geschäftsführerin, Repower Deutschland GmbH

Engagement / Standort / Sprachen

Impulsvortrag



Interview / Business-Talk



Honorargruppe



Standort

Heidelberg

Vortragssprachen



Live-Booking



Marke, Medien & Empfehlung

