



Mike Dierssen

Mike Dierssen ist seit 30 Jahren mit Begeisterung im Dienstleistungsbereich und im Verkauf tätig. Während seiner beruflichen Laufbahn hat er weit über 15.000 Geschäftsabschlüsse getätigt. Er ist also ein Mann aus der Praxis für die Praxis. Und genau so sind seine Trainings. Seit vielen Jahren gibt Mike Dierssen sein Wissen als Verkaufstrainer und Kongressredner an Tausende Seminarteilnehmer weiter. In seinen Seminaren vermittelt er den Teilnehmern authentisch das, was er seit 30 Jahren in seiner beruflichen Praxis lebt. Was seine Seminarteilnehmer besonders zu schätzen wissen, ist, dass die Seminarinhalte sofort in der Praxis umsetzbar sind. Seit 2012 ist Mike Dierssen Cheftrainer der Jürgen Höller Academy und arbeitet mit Jürgen Höller gemeinsam an der Vision eines europäischen Weiterbildungsinstitutes.

„Der Verkaufs-Motivator“

Themen

› Mike Dierssen macht aus Deiner nächsten Veranstaltung ein Highlight!

- Egal ob Du einen Kongress, Incentive, Kick-Off oder Kunden-event planst – mit Mike Dierssen wird Deine Veranstaltung zu einem Highlight.
- Klare Impulse, motivierende Vorträge, effektive Präsentationen und Inhalte sind praxisnah gestaltet.
- So begeistert Mike Dierssen, egal ob Geschäftspartner, Kunden oder Mitarbeiter.
- Seine Vorträge werden speziell auf Deine Veranstaltung zugeschnitten – Dein Erfolg steht hierbei im Vordergrund.

› Verkaufen, motivieren, richtiges Management – wir helfen Dir, erfolgreich zu sein.

› Sales Boot Camp® 4-Tage-Trainingslager

- Wie Du mehr Umsatz und Gewinn erzielst!
- Wie Du zu allen Zeiten erfolgreicher verkaufst!
- Wie Du aus Kunden Stammkunden machst!
- Wie Du noch abschlussicherer verkaufst!

› Verkauf ist erlernbar, wie Fahrradfahren

› Mike Dierssen:

„In meinen Seminaren bekommst Du nicht nur das richtige Know-How über verkaufen – Du wirst trainieren, trainieren, trainieren ...!!!“

Zahlen, Daten & Fakten

„Ich bin BEGEISTERT!!! Mike hat die 5 Schritte zum sicheren VERKAUFSERFOLG AUF DEN Punkt gebracht. Das Seminar hat meine Erwartungen übertroffen.“

Ayfer Öztürk, Zeichenlust, Büro für visuelle Kommunikation

„Das war eine klasse Leistung vom Referenten. Wahrscheinlich gibt es keinen besseren! Wenn du bei diesem Seminar dabei warst, kommst du praktisch automatisch ins Handeln.“

Thomas Niedermayer, Auto Niedermayer GmbH

„Theorie und Praxis sind gut kombinierbar. Das Seminar war exzellent vorbereitet. Mike Dierssen ist ein energievoller Referent, der eine große Masse von Menschen motiviert.“

Sabine Küpper, Sanierungsservice Küpper GmbH

„Die Tipps, Formulierungen und Hilfestellungen des Seminars haben mir geholfen, die fast unüberwindbare Mauer des Verkaufs und des Telefonierens zu überwinden. Indem mir Mike Brücken und Leitern gebaut hat, war es plötzlich möglich, diese dicke, hohe Mauer einzureißen und einfach hindurchzugehen. Mein zukünftiger Erfolg ist jetzt nach dem Seminar programmiert und nichts kann mich mehr davon abhalten.“

Andreas Rind

www.speakers-excellence.com

Engagement

Impulsvortrag
Interview / Business-Talk
Honorargruppe
Vortragssprachen



Standort



Marke & Medien



Der Verkaufsmotivator
ISBN: 978-3934784277
19,95 €



Jeder kann erfolgreich verkaufen
ISBN: 978-3958381100
49,95 €

