

Andreas Buhr

Andreas Buhr, Unternehmer, Redner und Autor, ist der Experte, wenn es um die Themen Führung und Vertrieb geht. Der als „Umsatz-Maschine“ bekannt gewordene, mehrfach ausgezeichnete Top Referent und Trainer des Jahres ist zudem einer der wenigen deutschen Certified Speaking Professionals (CSP). Von 2013 bis 2015 war Andreas Buhr Präsident der German Speakers Association (GSA), der er seit ihrem Bestehen angehört. Seine Buhr & Team Akademie begleitet und führt ihre Kunden im Rahmen ihrer modular aufgebauten 3.0-Inhouse-Akademie mit Online- und Offline-Elementen. Die maßgeschneiderte Zusammenarbeit dauert zwischen 18 und 48 Monaten. Sie beginnt mit der Bedarfsanalyse, führt dann über Konzeption hin zu hybriden Intervalltrainings, parallel in beiden Disziplinen: Führung und Vertrieb. Die gelebte Akademiephilosophie „Wir tun, was wir lieben, und wir lieben, was wir tun“ führt Kunden zu nachhaltig besseren Ergebnissen. Eine zertifizierte Trainerausbildung ist zusätzlich möglich.

„Die Qualität meines Denkens, meiner Fragen, bestimmt die Qualität meines Lebens“

Themen

> Vorträge von Andreas Buhr

- Vertrieb geht heute anders
- Führung geht heute anders

> Inhouse Trainings, Clean Leadership und Clean Sales

- Modularer Aufbau von Führungs- und Vertriebstrainings mit praxiserfahrenen Branchenexperten im Training
- Wechselweise Präsenz- und Live-Online-Module, begleitende Literatur

> Trainerausbildung

- Die zertifizierte **Trainerausbildung** unterstützt Menschen dabei, sich selbst so weiterzuentwickeln, dass Stärken und Kompetenzen sichtbar und messbar werden – für den nächsten Karriereschritt oder für eine eigene Trainertätigkeit.
- Für alle, die ein Verkaufsteam zum Erfolg führen und bessere Ergebnisse im Vertrieb erzielen wollen, ist die **Weiterbildung für Führungskräfte** im Verkauf maßgeschneidert.

Zahlen, Daten & Fakten

Gründung:

01.01.2006 go! Akademie für Führung und Vertrieb AG

01.01.2008 go! LiveVerlag

Juni 2013 Umfirmierung zur Buhr & Team Akademie für Führung und Vertrieb AG

Mitarbeiterzahl: Akademie: 10, Trainerpool: 25

Branche: Aus- und Weiterbildung

Tätigkeitsbereich: international, branchenübergreifend

„Andreas Buhr hat mit seinen pragmatischen und mitreißenden Intervalltrainings und Vorträgen einen wesentlichen Anteil zur erfolgreichen Weiterentwicklung unserer Mitarbeiter geleistet.“

Simone Reif, Geschäftsführerin, StepStone Deutschland GmbH

„Andreas Buhr, der Unternehmer und Speaker für Vertrieb, zeigt was hybride Entscheidungswege heute bedeuten und wie Sie den Kunden 3.0 begeistern.“ **manager magazin**

„Ethische Werte geben Orientierung für Führungshandeln. Andreas Buhr fasst hier diese grundlegenden Werte in zehn Prinzipien zusammen – ein wertvolles Brevier, mit dem jeder arbeiten kann.“

(Führungsprinzipien, GABAL) Prof. Dr. Gerhard Nowak, IST-Hochschule für Management

Zu den Kunden der Buhr & Team Akademie für Führung und Vertrieb AG gehören Firmen vom gehobenen Mittelständler bis zu Weltkonzernen, wie:

Allianz Deutschland AG, Deutsche Bank AG, Fressnapf Tiernahrungs GmbH, L'oréal Deutschland GmbH, Media-Saturn Deutschland GmbH, BRENNTAG GmbH, Peek & Cloppenburg KG, Santander Consumer Bank AG, TIGI Haircare GmbH, Tommy Hilfinger Group B.V., UBS Switzerland AG

www.speakers-excellence.com

Engagement

Impulsvortrag
Interview / Business-Talk
Honorargruppe
Vortragssprachen



Standort



Marke & Medien



Führungsprinzipien
ISBN: 978-3869367026
19,90 €

Vertriebsführung
ISBN: 978-3869367910
29,90 €