



Michael Hust

Michael Hust, Geschäftsführer und Diplom-Immobilienwirt, ist Unternehmer aus Leidenschaft. Er startete seinen Karriereweg im Immobilienbereich und machte sich 2005 mit der Firma Hust ImmobilienService selbstständig. Diese ist exklusiver Partner von vier Genossenschaftsbanken im Raum Karlsruhe/Nordbaden und gehört mit 16 Mitarbeitern zu den Top 3 der Immobilienbranche in der Region. Sein Erfolgsrezept ist das nachhaltige, ehrliche Beziehungsmanagement. Seine außergewöhnlichen Kundenbindungsveranstaltungen und Charity-Events sind überregional bekannt und geschätzt. Michael Hust ist mit seinen Erfahrungen im Bereich Beziehungsmanagement ein gefragter Interviewpartner und Businesstalk-Gast.

» „Beziehungsmanagement – Wer gibt, bekommt“

Themen, Ideen & Philosophie

» Beziehungsmanagement – Wer gibt, bekommt

- Wie Sie auf Menschen zugehen, ehrliches Interesse zeigen und Gemeinsamkeiten finden
- Wie Sie eine Plattform schaffen, die anderen einen Nutzen bietet
- Wie Sie gegenseitig nutzbringende Menschen zusammenführen, Gutes tun und Mehrwert für alle ermöglichen
- Wie Sie die Strippen ziehen, die Fäden in der Hand halten und zum Beziehungsbroker werden
- Wie Sie mit erfolgreichem Beziehungsmanagement Kunden zu Fans machen und nachhaltigen Unternehmenserfolg sichern

» Weitere Themen:

- Fit for Networking im Business
- Beziehungsmanagement – Der Königsweg zum Kunden
- Charity-Networking – Hilfe anderen und rede darüber
- Einfach machen – Gutes tun – Menschen begeistern
- Wissen kann man kopieren – Gute Kontakte nicht

Zahlen, Daten & Fakten

„Michael Hust ist für mich eine Unternehmerpersönlichkeit, die Beziehungsmanagement voller Leidenschaft lebt.“

Jörg Löhr

„... Michael Hust schafft es, durch seine Persönlichkeit und sein Engagement die unterschiedlichsten Menschen auf ausgezeichnetem Niveau zusammenzubringen und zu begeistern. Sein umfassendes Know-How rund um die Immobilie habe ich bereits mehrfach nutzen können.“

Markus Wojnar

„Michael Hust ist in Karlsruhe und der Region ein äußerst aktiver Netzwerker. Dies zeichnet sich nicht nur durch sein besonderes Engagement in der größten freien branchenübergreifenden Wirtschaftsorganisation, City Initiative Karlsruhe (CIK), aus, sondern insbesondere auch durch das Veranlassen seiner eigenen sehr bekannten Kundenbindungsveranstaltung in Karlsruhe.“

Sascha Binoth, Citymanager der Stadt Karlsruhe

„Empfehlungen durch zufriedene Kunden sind das Eine – der Aufbau und die Pflege eines funktionierenden Netzwerkes wird hingegen sehr oft unterschätzt oder gar noch belächelt! Michael Hust von Hust ImmobilienService ist in der Region Karlsruhe als einer der erfolgreichsten Netzwerker bekannt und lebt dieses wertvolle Beziehungsmanagement täglich und perfekt vor. Unter dem Motto ‚Erst geben, dann nehmen‘ wünsche ich Herrn Hust weiterhin viele Kontakte und viel Erfolg.“

Hans-Dieter Kreis, GF TOP Magazin Karlsruhe/Baden-Baden/Pforzheim und Freiburg

www.excellente-unternehmer.com

Engagement

Impulsvortrag

Interview

Business Talk

Vortragssprachen 

Standort



Marke & Medien