

# Andreas Buhr

**„Die Qualität meines Denkens, meiner Fragen bestimmt die Qualität meines Lebens“**

Andreas Buhr, Unternehmer, Redner und Autor ist der Experte, wenn es um die Themen Führung und Vertrieb geht. Der als „Umsatz-Maschine“ bekannt gewordene, mehrfach ausgezeichnete Top Referent und Trainer des Jahres ist zudem einer der wenigen deutschen Certified Speaking Professionals (CSP). Von 2013 bis 2015 war Andreas Buhr Präsident der German Speakers Association (GSA), der er seit ihrem Bestehen angehört. Seine Buhr & Team Akademie begleitet und führt ihre Kunden im Rahmen ihrer modular aufgebauten 3.0-Inhouse-Akademie mit Online- und Offline-Elementen. Die maßgeschneiderte Zusammenarbeit dauert zwischen 18 und 48 Monate. Sie beginnt mit der Bedarfsanalyse, führt dann über Konzeption hin zu hybriden Intervalltrainings, parallel in den Disziplinen: Führung und Vertrieb. Die gelebte Akademiophilosophie „Wir tun, was wir lieben, und wir lieben, was wir tun“ führt Kunden zu nachhaltig besseren Ergebnissen. Eine zertifizierte Trainerausbildung ist zusätzlich möglich.



## Themen, Ideen & Philosophie

### > Vorträge von Andreas Buhr

- Führung im Vertrieb – 7 Schritte zur einfachen Vertriebsführung
- Recruiting 3.0 – Passende Mitarbeiter finden und halten
- Vertrieb geht heute anders – Wie Sie den Kunden 3.0 begeistern

### > Inhouse Trainings der Buhr & Team Akademie

- Modularer Aufbau von Führungs- und Vertriebs Trainings mit praxiserfahrenen Branchenexperten im Training
- Wechselweise Präsenz- und Live-Online-Module, begleitende Literatur

### > Trainerausbildung

- Die zertifizierte Trainerausbildung Basis ist eine berufsbegleitende Ausbildung für Führungskräfte, Verkäufer und Freiberufler, die Ihre Ergebnisse im Team verbessern wollen
- Die Trainerausbildung Advanced „Vertrieb 3.0“ bietet Ihnen noch größere Methodenvielfalt und eine bessere Marktpositionierung, die Ihnen hilft, Ihr Expertentum besser einzubringen, höhere Nachfrage zu generieren und Resultate zu steigern

## Zahlen, Daten & Fakten

### Gründung:

- **01.01.2006** go! Akademie für Führung und Vertrieb AG
- **01.01.2008** go! LiveVerlag
- **Juni 2013** Umfirmierung zur Buhr & Team Akademie für Führung und Vertrieb AG
- **Mitarbeiterzahl:** Akademie: 10, Trainerpool: 25
- **Branche:** Aus- und Weiterbildung
- **Tätigkeitsbereich:** international, branchenübergreifend

„Andreas Buhr hat mit seinen pragmatischen und mitreißenden Intervalltrainings und Vorträgen einen wesentlichen Anteil zur erfolgreichen Weiterentwicklung unserer Mitarbeiter geleistet.“

**Simone Reif, Geschäftsführerin StepStone Deutschland GmbH**

„Andreas Buhr, der Unternehmer und Speaker für Vertrieb, zeigt was hybride Entscheidungswege heute bedeuten und wie Sie den Kunden 3.0 begeistern.“ **manager magazin**

„Ethische Werte geben Orientierung für Führungshandeln. Andreas Buhr fasst hier diese grundlegenden Werte in zehn Prinzipien zusammen – ein wertvolles Brevier, mit dem jeder arbeiten kann.“  
**(Führungsprinzipien, GABAL) Prof. Dr. Gerhard Nowak, IST-Hochschule für Management**

**Zu den Kunden der Buhr & Team Akademie für Führung und Vertrieb AG gehören Firmen vom gehobenen Mittelständler bis zu Weltkonzernen, wie:**

Allianz Deutschland AG, Deutsche Bank AG, Fressnapf Tiernahrungs GmbH, L'Oréal Deutschland GmbH, Media-Saturn Deutschland GmbH, BRENNTAG GmbH, Peek & Cloppenburg KG, Santander Consumer Bank AG, TIGI Haircare GmbH, Tommy Hilfinger Group B.V., UBS Switzerland AG

[www.excellente-unternehmer.com](http://www.excellente-unternehmer.com)

## Engagement

**Impulsvortrag** ✓  
**Interview / Business-Talk** ✓  
**Honorargruppe** C  
**Vortragssprachen**  

## Standort

**Düsseldorf**  


## Marke & Medien

**Vertrieb geht heute anders**  
ISBN: 978-3869362304  
29,90 €  


**Führungsprinzipien**  
ISBN: 978-3869367026  
19,90 €  


